

俄罗斯投资环境:现状与改善措施

李新¹, 蒋君仙²

(1. 上海国际问题研究院 世界经济研究所, 上海 200233; 2. 上海财经大学 国际工商管理学院, 上海 200433)

摘要:2000年以来,依靠能源出口模式,俄罗斯宏观经济实现复苏,然而该模式的弊端也迫使俄罗斯政府提出了向创新发展道路转型的战略目标。经济现代化的实现需要大规模的投资,因此,改善投资环境成为俄联邦政府的工作重点。投资环境改善措施的颁布与实施,将促进俄罗斯国内的市场竞争,促进企业的技术创新和劳动生产率的有效提高,刺激地方政府改善投资环境的制度化建设,从而为实现向创新发展道路转型的长期发展目标奠定坚实的基础。

关键词:俄罗斯;投资环境;国际竞争力

中图分类号:F125 **文献标志码:**A **文章编号:**1002-462X(2013)02-0086-06

引言

2000年以来,在国际市场日益高涨的原材料和能源价格背景下,俄罗斯经济快速复苏。俄罗斯此轮经济增长是在原料出口模式下实现的。这种模式在近十年外部市场环境良好的情况下,不仅给俄罗斯带来了高额收入,保证了宏观经济、金融与社会的稳定,也推动了俄罗斯国际贸易和服务业的快速发展。但是,从长远来看,这种出口商品结构的缺陷是显而易见的。

首先,由于俄罗斯大型原料企业主导了国民经济的命脉,一旦国际市场上原料价格发生变动,俄罗斯国民经济就会受到国际市场的影响。在全球金融危机的沉重打击下,2009年俄罗斯经济衰退7.9%,是20国集团中衰退最严重的国家。在世界经济论坛发布的全球竞争力排行榜上,俄罗斯从2008年的第51位滑落到2009年的第63位。

其次,原料出口模式是通过原料或者原料初加工产品的出口获得自然红利,所得收入则转化为国内消费需求,不仅削弱了加工业发展的动力,

非原料企业如消费品制造业、高端加工业、金融业等也面临着极为不利的经营环境,很可能使俄罗斯的经济陷入“荷兰病”的困境。

俄罗斯以石油和天然气开采和出口为基础的发展模式已经达到了增长的极限,具体表现在:(1)开采规模下降,许多油田的开采量年均缩减4%~5%,例如在苏联时期出油的西西伯利亚油田就是如此;(2)受国际原料价格波动的影响,俄罗斯主要原料部门(燃料能源综合体、有色冶金、矿物化肥工业等)并没有因为扩大生产而实现收益的增长,反而使收益呈现下降趋势;(3)多数原料部门企业的利润指标已经超过两年停滞不前,原料企业及其高收益率资源实际上已经消耗殆尽;(4)绝大多数原料企业遭遇内部发展危机,如成本上升、投资减少以及劳动生产率低下等,这些企业的发展面临严峻挑战。

从长远来看,过分依赖能源产业的经济发展模式对俄罗斯经济安全与政治稳定构成了巨大的威胁。为了逐步摆脱对原料出口的过度依赖,2008年5月,普京提出了向创新发展道路转型的2020年长期发展目标,并把实现经济现代化作为国家未来十年的首要任务。

无论是创新发展道路还是经济现代化战略,从本质上说,其目的都是为了提升俄罗斯非能源产业的劳动生产率。目前,俄罗斯的劳动生产率仅相当于发达国家1/5~1/3。尽管非国有非原料部门成为吸纳劳动力最多的部门,保障了5170万人的就业,但该部门的劳动生产率平均只有欧

收稿日期:2012-12-21

作者简介:李新(1965—),男,俄罗斯中亚研究中心主任,研究员,博士生导师,从事世界经济、转型经济学和转型国家经济以及上合组织经济合作研究;蒋君仙(1977—),女,博士研究生,上海杉达学院胜祥商学院国际经济与贸易系讲师,从事转型经济学和区域经济学研究。

盟国家的1/4。假如俄罗斯劳动生产率提高到欧洲的平均水平,那么非国有非原料部门将会有3 800万人失去工作。为了解决劳动者的就业,必须在高新技术部门和服务领域创造相当数量的高效率的工作岗位。目前,俄罗斯国内投资规模有限,且技术水平和生产率相对较低。俄罗斯商务咨询公司进行的研究表明,外国投资者实施的项目中创造一个就业岗位的价值为17万~25万美元,而俄罗斯投资者实施的项目中创造一个就业岗位的价值为6万~16万美元。即使俄罗斯劳动生产率10年内翻一番,也必须创造2 000万个就业岗位才能安置释放出来的劳动力。假设创造一个就业岗位的平均价值为15万美元,那么每年用于现代化的资金则高达2 500亿~3 000亿美元^[1]。而俄罗斯2007年的投资只有2 300亿美元。在这种情况下,俄罗斯仅仅依靠国内投资是远远不够的。

为了获得经济现代化所需的足够投资,俄罗斯必须创造良好的投资环境,以吸引国内外资本并使先进技术转化为企业的生产力,从而实现创新和提高国家的竞争力。

一、俄罗斯吸引外资的现状

1. 吸引外资规模大幅度增加。近十年来,随着俄罗斯国内政治和宏观经济的稳步发展,俄罗斯吸引外资取得了一定程度的发展。从吸收外资的规模来看,1995—2011年,俄罗斯吸收外资总额从1995年的29.83亿美元上升至2011年的1 906亿美元,扩大了近63倍。从引资规模上看,俄罗斯直追美国和中国,2011年美国和中国吸引的外商直接投资分别为2 269亿美元和1 240亿美元。

2. 吸引外资结构严重失衡。从投资总规模的所有制结构来看,外资所占比重依然很低,2005年达到高峰,接近20%,之后又回落至13%左右(见文后表)。

从吸收外商投资的种类来看,外商直接投资(FDI)的比重呈现大幅度下降的趋势,从1995年的67.7%降至2010年的12.1%。与此同时,各种国外贷款的比重快速上升,从1995年的31%上升到2010年的87%。外资投入的主要形式也逐渐从直接投资转变为以贷款为主的间接投资。由于俄罗斯证券市场不发达,所以,证券投资占比一直维持在1%的较低水平。

从外资流入俄罗斯的产业分布来看,金融业、加工工业以及矿产开采是外资流入的主要产业,

2010年共吸收74.1%的外资。截至2010年底,加工工业累计吸收外资最多,达到吸收外资总额的35.7%。这些产业之所以能够吸引较多的外资,是因为它们与俄罗斯的原料开采、能源出口关系密切,外商认为投资于这些相关产业的风险低、回报高。

俄罗斯吸引外商直接投资还表现出极大的地区差异。如2010年,中央联邦区集中了近67%的外商投资,2009年超过一半的直接投资都集中在该联邦区,而莫斯科和圣彼得堡吸引的外商投资所占比重高达62%,其中直接投资占43%。究其原因是因为这些地区经济活动集中度高、市场规模较大,对外商直接投资最具吸引力。萨哈林和阿尔汉戈尔斯克州也表现出较大的外商直接投资吸引力,这些地区的外资主要流向了石油天然气部门。卡卢加州通过营造良好的投资环境,在2006—2009年间吸引了超过130亿美元的直接投资。但是,俄罗斯多数地区在吸引外商直接投资方面并没有表现出积极性,2006—2009年多达37个地区吸收外商直接投资不足1亿美元。2010年其他7个联邦区吸引的外资总量不足40%,其中南部联邦区和北高加索联邦区吸引的外资总量只有2%和0.1%。

可见,尽管近年来俄罗斯吸引外资实现了稳步增长,但是俄罗斯吸引外商投资的竞争力却有所降低。俄罗斯与其他国家相比无论吸引外资的规模还是外资结构都相对落后。2009年,在世界外商直接投资规模总体下滑的情况下,流入俄罗斯的投资锐减了41%,这个降幅比“金砖国家”中的巴西、印度和中国表现更为严重。总而言之,中国是仅次于美国的世界第二大FDI流入国,中国吸引外商直接投资从2001年的469亿美元增加到2010年的1 060亿美元,2011年超过1 100亿美元,已连续19年居发展中国家首位。截至2011年底,中国的外商直接投资累计约1.16万亿美元。而俄罗斯吸引外商直接投资在2007年达到创纪录的278亿美元之后,又回落到2010年的138亿美元。截至2011年底,俄罗斯吸引外资累计3 472亿美元,直接投资占40.1%。2011年吸收外资同比增加66%,达到1 906亿美元,其中的直接投资只有185.2亿美元。俄罗斯对外商直接投资吸引力严重不足,关键在于投资环境没有得到应有的改善。

二、俄罗斯投资环境评析

总体来说,2000年以来俄罗斯对国际投资是

开放的,并形成了鼓励投资的税收体系。俄罗斯公司所得税已经从2009年的24%降低到20%,大大低于发达国家平均水平,个人收入所得税和经济发达国家相比也是最低和最稳定的。从2006年开始,俄罗斯放开了货币调节,实现了卢布资本项目的自由兑换,取消了资本流动限制,缩减了企业经营的许可范围限制,明确规定了对中小企业检查程序的最低限度,对外国投资者进入战略部门也制定了透明的规则。所有这些为俄罗斯营造良好的投资环境创造了基本的条件,也保障了国家政治和宏观经济的稳定。然而,随着世界各国经济的开放,争夺投资的国际竞争日益加剧,俄罗斯在吸引投资方面仍显得力不从心。究其原因是因为联邦政府和部分地方政府对营造良好的投资“软”环境没有给予应有的重视,从而导致了俄罗斯投资的总体不足。

1. 外国投资者对俄罗斯投资环境的评价。俄罗斯的投资经营环境与其他国家包括其他的“金砖国家”截然不同。外国投资者来到俄罗斯经常会遇到实际情况与他们想象完全不同的问题。他们不得不承认在俄罗斯经商有着不同的特点,需要在这方面修正自己的期望,必须认同俄罗斯商业文化并融入进去。

一般来说,一个国家的体制环境主要取决于两方面的因素,即所谓的硬因素和软因素,也可以叫做“软”环境和“硬”环境。这是外国投资者在选择投资国家和地点时所必须遵循的标准。“硬”因素指的是现有的中短期内不可改变的环境(如资产、资源),对其施加影响的可能性极小。“软”因素是指涉及建立和管理代理关系的因素,如办事效率、相关国家机构代理人的内部能力、立法等。任何国家和地区的投资环境,实际上就是“软”、“硬”两种因素的总和。

“硬”因素一般形成地方的投资潜力,并作为进行比较的数量评估指标,同时,每个因素由于投资者和经营种类不同,其重要性也不一样。而“软”因素则很难进行数量评价。因此,投资环境意味着在外国投资者遇到障碍的条件下(“软”因素)对投资潜力(“硬”因素)的一般评价。区分“软”、“硬”因素非常重要,其原因就在于它有助于解释每一组因素由于机构(组织)发展水平与对投资各方期望趋同程度的不同而显示出的相对重要性。一方面,如果国家机构发展水平低,投资各方的不同期望差别显著,那么“软”因素就更重要,并决定着某个地方与其他地方不同的某种选择;另一方面,如果制度发展水平能够保障投资的

效果,那么“硬”因素就具有更重要的属性。“软”因素在较短的时间内可以发生实质性改变,而“硬”因素发生改变的可能性是非常有限的。所以,“软”因素在进行投资决策时具有更强的激励机制,因为制度发展的低水平不能保障“硬”因素的实现。投资决策是投资者对“软”、“硬”因素,即根据实时成果的可预见程度对经济效率进行评估的结果,并随着时间的变化和制度发展以及预期的改变而发生变化。可能的情况是,“软”因素可以弥补“硬”因素的不足,而“硬”因素只有在特别的情况下可以弥补消极的“软”因素。在既定的“硬”环境条件下,世界各国为了争夺国际投资,往往会着眼于“软”环境的竞争。

一般来说,“硬”因素主要包括七方面的指标:地理状况、自然资源、劳动力、科技实力、消费品和工业品市场规模、基础设施。这些指标短期内发生改变的可能性比较小,且对吸引投资的弹性较小。“软”因素主要包括六方面的指标:地方政府对外国直接投资的重视程度、对投资者期望的满足管理、实施直接投资项目的成功经验、行政审批程序、法制环境、融资和税收激励。这些指标在中短期内发生改变的可能性比较大,且对吸引投资的弹性较大。俄罗斯实业家和企业家协会国际合作与投资委员会对俄罗斯投资环境进行了调研,梳理了外商对俄罗斯投资环境的总体评价。根据外国投资者对俄罗斯投资“软”、“硬”环境的评价,俄罗斯的“软”环境发展相对滞后,如拙劣的国家和地方管理,低效的法律适用和腐败,经济犯罪,极端的行政、技术和信息障碍,以及高度垄断等等。

2. 国际机构对俄罗斯投资环境的综合评定。2009—2011年间世界投资环境评估权威机构(如国际透明组织、美国传统基金会、世界银行、国际货币基金组织等)分别围绕12个指标对俄罗斯投资环境进行了总体评价。根据国际权威机构的评定,俄罗斯国内企业生存与发展环境以及行政环境明显落后于世界大多数经济体。俄罗斯只在财政政策、贸易政策、自然资源管理三项指标上具有竞争力,即2009—2011年间俄罗斯政府财政赤字低,贸易政策中度自由,自然资源管理优良,其余九个指标相对落后,且几乎都是“软”因素。其中一部分涉及企业生存与发展环境,包括经济自由程度、经营指数、创业条件等;另一部分涉及投资的行政环境,包括政府有效性、行政腐败、法律规则、监管质量等。根据2010年世界银行的《经营环境便利度》研究报告,俄罗斯新开公司的供电

要等将近9个半月,几乎是东欧、中亚国家的两倍。

另外,即使在2008—2009年国际金融危机期间,俄罗斯自然垄断企业(天然气、电力、货运)的服务价格依然占据非原料企业(尤其是加工部门)的大部分成本,并以成倍于通货膨胀的速度上升。俄罗斯能源价格已经逼近发达国家水平,电力价格与美国持平。2010年俄罗斯许多中小企业的经营条件非但没有改善,反而因为众所周知的原因恶化了。这些原因包括:(1)企业的负担加重。政府提高了企业义务保险缴纳金,大部分地区电力涨价,这些都导致了企业生产成本的上升。(2)腐败扼住了整个俄罗斯经济的咽喉。在腐败的经营环境下,企业投资积极性普遍不高。

同时,在吸引外资方面,俄罗斯还面临着相邻国家的激烈竞争。比如,哈萨克斯坦已经通过并实施了《2014年加速工业创新发展计划》,该计划将确保哈萨克斯坦基础设施、融资条件的改善和丰富劳动力供给,并且可以使投资企业享有良好的行政制度和低廉的自然垄断企业服务价格。此外,从税收负担水平来看,俄罗斯明显输给了哈萨克斯坦。目前,俄罗斯最近的邻国白俄罗斯和哈萨克斯坦在良好经营环境排行榜上相应地排在第58和63位,明显好于俄罗斯(第123位),这是值得深思的。

综上所述,俄罗斯目前的投资环境总体上是缺乏竞争力的,主要根源是“软”环境落后。为了实现经济多样化发展,并且获得经济现代化所需的投资规模,俄罗斯政府先后推出了多项措施,以改善其投资环境。

三、俄罗斯改善投资环境的举措

面对外商直接投资比重逐年下降、部分地区吸引投资动力不足、行政腐败普遍存在、经营环境不佳等问题,俄罗斯政府高度重视。

2010年2月,梅德韦杰夫主持召开投资环境问题会议,强调指出:“当前的任务就是对上述每一个方面进行彻底的改变。所有国家和地方机关都要立足本职解决这些问题。都要牢记:每个被官僚枪毙掉的投资项目都是丢失的收入和具有创新的劳动岗位。”“我们的主要任务就是制定一整套措施来提高投资积极性。第一,取消雇佣高级外国专家的定额;第二,对基本建设和出口非原料产品及时返还增值税;第三,优化科学研究和实验设计工作开支的行政管理机制;第四,对生产机械技术和高技术产品的企业简化海关手续。对某些投资方向的特惠制度也适用于大型企业”^[2]。

2009年,国家扶持了主要是原料部门的大型企业的发展,实现了这类企业资产的保值增值,期望这些获得国家扶持的企业增加投资,而不是继续增加原料产品出口。同时,政府还想办法吸引“长期资金”特别是居民积累的资金投入俄罗斯经济。这是一个很复杂的问题,在很大程度上是心理上的问题,涉及对宏观经济和政府行为的信任问题。

2010年12月,梅德韦杰夫在莫斯科国际金融中心建设会议上承认俄罗斯投资环境“很糟糕”,要求俄罗斯国家相关部门改善投资环境。他强调,“我们需要为本国和外国企业在俄罗斯投资提供更为优越的条件”,要求2011年必须解决这个问题,这是个系统工程,涉及总统以及政府、立法机关、司法体系的领导人,甚至地方和护法机构官员的行为。2011年3月,梅德韦杰夫主持召开俄罗斯经济现代化和技术发展委员会会议,他指出:“要实现经济现代化,必须成倍地吸引投资。需要技术,需要与俄罗斯巨大潜力相称的资金规模。需要对本国和外国投资者的信任和关心。而俄罗斯目前缺乏的就是这种信任。俄罗斯的投资环境很不好,资金在逃离俄罗斯经济。再也不能这样继续下去了。”他要求从以下十个方面改善投资环境。

第一,在完成规定的提高退休金,发展医疗卫生,提高军人和护法机关人员津贴的义务,并将预算赤字保持在国家宏观经济稳定可接受和安全的范围内的同时,重点解决企业缴款负担过重的问题,降低社会义务保险税,降低政府采购方面的多余开支。

第二,对指控国家机关腐败的作为或不作为的申诉采取特别机制进行审理。如果提供的信息属实,被指控人则必须承担法律责任;如果此类案件数量在一定时期内没有减少,那么领导人应当负个人责任。

第三,经济发展部将对大部分相互矛盾和相互交叉的文件进行甄别和清理,赋予经济发展部向司法部对经营和投资活动产生障碍的相关部门文件提出撤销建议的权力,而司法部则有义务要求出台“违反经营”文件的部门迅速撤销这些文件。这一规范应当列入《政府法》和其他法律文件,不允许有任何例外。同时,投资者可以向某些权力机构提供的服务质量进行质疑,对工作欠佳的官员实行严格责任措施。另外,各部门的法律和指令性文件必须经过与企业家协会和专业机构的讨论。

第四,从2011年5月开始,在每个联邦区设立投资全权代表特别制度,其主要任务就是对企业实施私人投资项目进行协助,特别是在投资者与权力执行机构发生关系时给予帮助。全权代表的任务就是尽最大可能缩短投资项目审批程序,最长不得超过3个月,并将此作为考核地方和部门领导人工作效率的组织评价。

第五,从三方面对国有企业进行改革:一是确定并公布近三年内巨额股份减持时间表,出售过程应当吸收俄罗斯和外国投资银行的参与;二是严禁政府领导人在国有企业董事会兼职;三是对大型国有企业的计划采购信息包括相关批次的价值和签订合同的信息进行预先披露。石油运输公司、天然气工业公司、俄罗斯铁路公司等其他国家控制的大型企业在今后三年内每年必须降低至少10%的单位产品物质消耗,并作为主要管理人员的业绩考核的关键标准,不合格者必须离开自己的岗位。

第六,保证上市公司的小股东对公司经营活动及其效率的知情权,为此必须使小股东权益方面的法规更加具体,取消现有的调节和监管做法以及企业经营过程中的国家控制的做法。今后在任何情况下的任何侵犯小股东权益的事实都将看做是管理人员工作业绩差的表现。

第七,成立俄罗斯直接投资基金,其主要任务是吸引外国直接投资,与外国基金和大型企业就对俄罗斯经济重要的投资项目共同融资。该基金将由对外经济银行组建,规模将达到100亿美元。国家不应当参与这类基金的管理并保证在七八年内退出公司资本。管理基金的将是投资市场最好的专业人员组成的团队。

第八,通过立法手段,缩小对外资企业在所谓经济战略部门从事经营进行监督的委员会的权限。

第九,迅速提高投资者需要的服务质量,特别是海关工作和机场服务以及注册、签证发放和务工许可手续、邮政服务等,还有最积极的监督机构的工作,如消防部门、技术和流行病卫生监督部门。对这些部门的工作评估将考虑服务对象的满意程度。

第十,从2011年5月开始,俄罗斯总统将组织流动性接待工作,任命总统办公厅特别工作人员前往全国各地,向公民、企业代表收集信息和人们对权力机关代表作为和不作为的申诉,并及时对这些意见作出反应。任命的这些总统办公厅代表将不受地方权力的左右而客观地处理相应的

申诉。

2011年4月,俄罗斯联邦政府公布了针对上述十项措施的改善投资环境的总统委托清单,明确列出各项整改措施及其完成的截止日期以及明确的责任人,同时限定在17家国有企业兼职的政府官员包括副总理和内阁部长在2011年7月1日前辞去董事会的职务。这表明了俄罗斯政府不遗余力改善国内投资环境的决心。

与此同时,俄罗斯政府还积极调动地方政府来改善投资环境。地方政府在吸引投资方面往往发挥着重要作用,如果地方政府在吸引投资方面被赋予完全的自主性,且联邦政府能够制定相应措施激发地方政府的投资竞争,将会全面提高地方吸引投资的能力。健康的地方投资竞争能够将国家的资源利用效率最大化,而且可以促进地方投资体系的制度化,使整个国家的投资环境得到显著改善。具体来说,俄联邦政府从以下七个方面着手,激励地方政府的“软”环境建设。

第一,建立良好的投资行政环境。主要措施包括建立吸引投资和为投资者服务的专门机构,投资者与地方领导人的及时沟通并“在线”解决投资活动中产生的问题,保证落实“一个窗口”原则,建立专门的多语言的俄联邦主体招商引资网站,每年发布“俄联邦主体投资环境报告”。

第二,为投资建设完备的基础设施,满足投资者的现实需要。大型投资者更加需要“产业平台”,而中小企业需要产业园区。给予工业园区的私人经营者奖励(如联邦主体奖金)。

第三,建立吸引和扶持投资的金融机制。要求地方行政部门转换财政思维逻辑,对每个具体投资项目的预算效率和经济规模进行评估,确定地方可能的财政支持措施。在地方行政部门建立专业的金融家团队,确保充分利用国内外开发机构、投资和银行机构的资源,与它们建立合作关系,展开专业性的对话,甚至在本地区建立投资和银行机构、专业性基金会的分支机构和代表处。

第四,激发国内市场对投资者生产产品的需求。如制订国家采购和国有企业采购的长期计划,制订本地区具有竞争力的进口替代产业计划,对企业推广自己的产品支出给予补贴,建立本地区集聚发展中心。

第五,根据每个具体投资项目确定其对地区经济一体化的效应,给予恰当的精准的税收优惠。

第六,为投资建立公平透明的价格和市场条件。消除自然垄断企业的服务价格的不透明和不可预见性,保证自然垄断企业关于日常支出结构

和规模,公开投资的详细信息,吸收投资者代表和公众企业联盟的代表进入地方自然垄断组织的董事会。

第七,为吸引投资培训相应人才。如建立本地区技术专业形成和发展中心,为地方行政部门培训投资活动、吸引直接投资和服务投资者方面的人员,地方教育体系向投资者的现实需要和需求倾斜,建立现代专业工人培训中心。

结 论

综上所述,为了实现经济多元化发展,摆脱对能源出口的过度依赖,俄罗斯联邦政府及时提出了创新发展战略和经济现代化战略。鉴于国内劳动生产率低下、投资严重不足的状况,俄罗斯政府把改善投资环境,尤其是投资“软”环境,作为当前政府工作的重点。这些措施的颁布与实施,势必促进俄罗斯国内的市场竞争,促进企业的技术创新和劳动生产率的有效提高,刺激地方政府改善投资环境的制度化建设,从而为实现向创新发展道路转型的2020年长期发展目标奠定坚实的基础。

然而,普京对改善投资环境的成效并不满意。2012年1月30日,他在俄罗斯《新闻报》发表的《关于我们的经济任务》一文中强调,“对长期配置资本来说,我国的经营环境和吸引力还是不尽如人意的。最近几年根据梅德韦杰夫总统的倡议我们实施了一系列改革措施来改善经营环境。但是还没有取得明显的进展。”他认为,在俄罗斯从

事经营的企业一般都希望在国外注册资产和交易,这里的问题不在税收制度上,也不在立法问题上。他一针见血地指出,“主要的问题在于国家代理人从海关和税务所到司法和护法体系在工作中缺乏社会透明和管理,也就是系统性腐败。在这种情况下对于企业家来说,理智的行为不是遵守法律,而是寻找保护人”。“净化经营环境,这是基础性和系统性的任务。这不是经济政策层面的问题,我们必须改变整个俄罗斯国家执行机构和司法机构,拆分护法、侦察、检察和司法机构的联系。必须改变国家管理企业经营活动的整个意识形态”。腐败是苏联及其俄罗斯根深蒂固的长期顽疾。普京在第一和第二届总统任期以及梅德韦杰夫担任总统期间都曾采取坚决的措施,发誓整治腐败,但是腐败问题并没有因此而得以缓解,反而更严重了。如果腐败问题不能得到根治,俄罗斯投资环境则难以得到实质性的改善。

参考文献:

- [1] А.Галушка и др. Ежегодный экономический доклад об - щероссийской общественной организации Деловая Россия Модернизация экономики России: кардинальное улучшение инвестиционного климата [R]. Москва: 2010:27.
- [2] Медведев Д. Выступление на совещании по проблемам инвестиционного климата в России [EB/OL]. <http://xn--d1abgbaiiy.xn--plai/transcripts/6769>.

俄罗斯固定资本投资所有制结构

单位:%

	1995	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010
固定资本投资总额	100	100	100	100	100	100	100	100
1. 俄罗斯投资	97.3	86.3	80.6	81.6	83.1	83.8	85.2	87.1
其中:国家投资	31.3	23.9	18.8	17.5	17.7	18.1	19.3	16.7
地方投资	6.3	4.5	3.8	4.2	4.4	4.3	3.6	3
私人投资	13.4	29.9	44.9	47.5	49.7	51.1	55.2	59.4
俄罗斯混合投资	46.2	27.8	12.9	12.2	11.1	10.1	7	7
2. 外国投资	-	1.5	8.2	7.8	7.1	7.5	6.8	5.3
3. 俄罗斯与外国共同投资	2.7	12.2	11.2	10.6	9.8	8.7	8	7.6

资料来源:Россия в цифрах. 2011: Стат. сб./Росстат. - М., 2011. - стр. 486.

[责任编辑:房宏琳]